



La véranda du futur

Concepteur d'Opensun, Renaud de Laporte présente une véritable révolution dans le monde de la véranda.

Diriez-vous d'Opensun qu'il redéfinit la notion de véranda ?

Pourquoi ? Le secteur connaît, depuis une dizaine d'années, une évolution certaine. Mais jusqu'à aujourd'hui, on n'était jamais parvenu à s'affranchir de la toiture. Avec ce nouveau système, nous avons affaire à une véranda dont le toit disparaît en même temps que le vitrage. Le « 360° » peut-il être accolé à une maison ou doit-il impérativement rester indépendant ? A l'origine, ce modèle a été conçu pour être indépendant, et offrir une pièce de vie complémentaire à la maison. Positionné dans un jardin - ou un parc - le « 360° » peut devenir un pool-house, un spa, une salle de sport... On peut aussi imaginer un couloir le reliant à l'habitation, ce qui ferait alors de lui un satellite.

Quels sont les développements futurs de ce produit ?

Nous venons juste de lancer le « 180° », qui est prévu pour être adossé à un bâtiment. Un tiers de la structure demeure fixe et les deux autres tiers viennent se glisser sous celle-ci. Suivront le « 90° » et le « 270° », également accolés à une structure existante, toujours basés sur le même principe, avec des matériaux haut de gamme, un assemblage par rupture de pont thermique, un double vitrage, des panneaux isolants absorbant le bruit, un traitement chimique protecteur de l'acier et bien sûr un effacement du toit. Quel est le coût de cet écrin de verre ?

Le « 360° », qui affiche une surface de 35 m² utiles, revient à environ 80.000 €, dalles au sol comprises. Opensun, 3 rue Gay-Lussac, 38100 Grenoble (04 76 42 94 79 et www.opensun.fr).

